

経営体質改善!

主催：(株)東和

私達の使命は、日本の美容室を元気にすることです。



東和店販リーグ 2012-13

～目指せ！店販チャンピオン～

『店販』を新たな経営の柱にする取り組み、東和といっしょにしませんか?! 衝撃のデビューから1年。ご好評につき今年も東和店販リーグを開催させていただきます! サロンの店販力、ご自身の店販力とは一体どのくらいなのか!!! エントリーサロンの全スタッフ様による店販リーグの開催です!!! 店販購買率、店販販売金額の2部門で年間最優秀美容師を目指し、関東一円美容師さんたちと本気で争っていただきます! 個人戦なのでサロン規模は関係ありませんよ～(^o^)

目的

- お客さまとの信頼関係構築…生涯個客づくり
- スタッフとの信頼関係構築…絆の深いサロンづくり
- 美容師力向上 (購買率、指名率、予約率、紹介数、客単価、失客率)

目標

- 店販購買率 → **25%** (※購買率：購入客数 / 総客数)
…カット、カラー、パーマ、トリートメントとともに

『店販』をサロン経営の新たな柱にする!!!

【 東和店販リーグ 2012-13 年間スケジュール 】

2012年						2013年					
6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	1月	2月	3月	4月	5月
セミナー	1st ステージ		座談会 ①	新聞 発行		2nd ステージ	座談会 ②	新聞 発行	3rd ステージ		

- 2012/6/26(火) セミナー 13:00-16:00
- 2012/7/1-31 ★ 1st ステージ ★
- 2012/9/11(火) 座談会① 13:00-16:00
- 2012/12/1-31 ★ 2nd ステージ ★
- 2013/ 1/22(火) 座談会② 13:00-16:00
- 2013/ 3/1-31 ★ 3rd ステージ ★

各ステージの成績優秀者が集う座談会では、その成功体験にもとづいた考え方、ノウハウを大発表していただきます。そしてその座談会の内容は新聞『tenpan!』に掲載され、全エントリーサロン様に配布いたします!!! 6月の事前セミナーと新聞『tenpan!』で、確実に『店販力』を身につけながら次のステージに挑んでいただく年間イベントです!!!

ご参加費

- 店販リーグエントリー費 (1社さま) … 10,000円 (税込)
- セミナー参加費 (お一人様) … 1,000円 (税込)
- 座談会参加費 (成績優秀者のみご招待) … 無料

※エントリー費には運営費、セミナー開催費の一部、データ集計、『tenpan!』編集発行費などの費用が含まれます。1社さま、ひと月1万円アップにてわずか4ヶ月で採算がとれる計算です。もちろん、その後は順増利益となります♪



● セミナーナビゲーター
株式会社ジェニック 代表 土井隆弘

12年間メーカー勤務後、「美を文化にする」志のもと2007年ラポットカンパニーへ入社。2011年4月株式会社ジェニックを設立。一人ひとりの笑顔づくりのため「熱く」「永く」「楽しく」をモットーに心の経営共育を実践。

● 座談会ナビゲーター
(株)東和 営業部長 安倍功